

Prolongez l'expérience Magic Pass

L'app de Magic Pass

Gratuite et exclusive pour les détenteurs de Magic Pass

Fonctions

- * Webcams
- * Plan des pistes
- * Météo
- * Bulletin des pistes et installations
- * Magic Météo, «l'Instagram de Magic Pass»

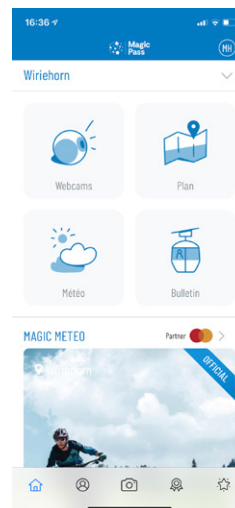


BeMagic, le programme de fidélité

Gratuit et exclusif pour les détenteurs de Magic Pass

Fonctions

- * Offres des partenaires commerçants
- * Challenges (accomplir des défis et gagner des points)
- * Statistiques d'utilisation de Magic Pass
- * Aperçu des points et transactions



Boostez votre établissement!

Utilisez la marque Magic Pass

En tant que partenaire, vous pouvez utiliser nos logos sur tous vos supports de communication:

dans votre établissement, sur Internet, réseaux sociaux... vous êtes présents en continu dans l'app et sur notre site Internet!

Participez gratuitement à nos **Newsletters**

Chaque 2 semaines nous envoyons une newsletter BeMagic.

Votre établissement y est mis en avant. Nous présentons l'un des meilleurs taux d'ouverture de Suisse avec une moyenne de 60% (contre 20 à 25% max).

Touchez vous aussi cette clientèle potentielle!

>25'000
clients potentiels!

>60%
taux ouverture

chaque
2 semaines

toute l'année

Intégrez nos réseaux sociaux

Régulièrement nous publions sur Facebook et Instagram. Notre objectif?

Que les clients Magic Pass visitent votre établissement et qu'ils profitent de récolter/dépenser des Magics!



Profitez de la notoriété de Magic Pass!

Magic Pass – Top of Mind

> 128'000 clients

> 45'000 téléchargement de l'app

> 17'500 membres BeMagic

> taux de satisfaction = 4,7 /5

> net promoter score = 80

Qui est le Magic People?

. 43% sont des familles

. 40% ont 45 ans ou +

. 37% VD, 22% FR, 18% VS, 7% BE, 5% GE,.... 99,8% sont suisses

. utilisent en moyenne Magic Pass plus de 12 jours par hiver



Points de fidélité: fonctionnement

Pour chaque achat auprès d'un commerçant partenaire, le client récolte des Magics:

- * Offre standard: 1 Magic par Franc dépensé >> Fr. 1.- = 1 Magic
- * Offre spéciale: 2, 3, 4 ou 5 Magics par Franc dépensé >> Fr. 1.- = jusqu'à 5 Magics
- * 1 journée d'utilisation de Magic Pass = 20 Magics, sans distinction de station, saison, âge
- * Le client obtient des rabais en dépensant ses Magics pour régler une partie de ses achats.
- * BeMagic rembourse la valeur des Magics via un système de cash-back.
- * 100 Magics valent Fr. 2.- | Le client peut dépenser ses points à partir de 500 Magics

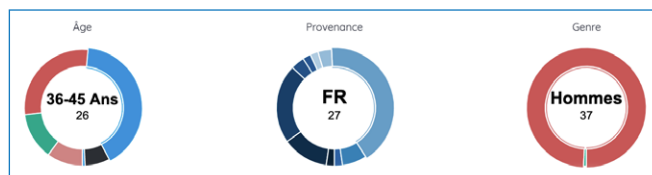
**offrez
plus de Magics
à vos clients!**



L'outil de gestion - libre accès, 24/7

Notre outil de gestion est conçu pour vous. Vous avez un accès libre 24/7 aux fonctions suivantes:

- * Calendrier des offres
- * Textes et photos des offres
- * Aperçu démographique des consommateurs
- * Affichage (et téléchargement) des statistiques de vente
- * Maîtrise de coûts, maîtrise des offres!



données démographiques des clients BeMagic



Gestion du système - personnalisation de vos offres

BeMagic met à disposition de ses partenaires un système de gestion personnalisé:

- * Vous avez libre accès à la gestion de votre page (ou «gestion des offres»).
- * Vous pouvez parcourir et télécharger les statistiques de transactions et de coûts.
- * L'analyse démographique de vos clients BeMagic est affichée et consultable en tous temps.

Liste de transactions				
Date	Client	Montant	TerminalID	Status
23.05.2021 08:56:05	John Exemple	CHF 60,40	24174164	En attente
27.05.2021 16:58:54	Géraldine von Grauenfeld	CHF 42,00	24122693	En attente

accepter/refuser d'offrir des points: un hébergeur peut refuser d'offrir les points si un client a réservé par un OTA



Frais - le principe du «pay per use»

Notre principe est simple: votre participation ne coûte que si vous encaissez.

BeMagic facture des commissions de participation aux partenaires:

- * 4% de commission sur le ticket de caisse/sur la facture au client pour l'offre standard «Fr. 1.- = 1 Magic».
- * 6,5% de commission sur le ticket de caisse/sur la facture au client pour l'offre standard «Fr. 1.- = 2 Magics».
- * 9% de commission sur le ticket de caisse/sur la facture au client pour l'offre standard «Fr. 1.- = 3 Magics».
- * 11,5% de commission sur le ticket de caisse/sur la facture au client pour l'offre standard «Fr. 1.- = 4 Magics».
- * 14% de commission sur le ticket de caisse/sur la facture au client pour l'offre standard «Fr. 1.- = 5 Magics».

pay per use

**plus avantageux
que booking.com**



Six Payment Services - notre partenaire commun

**1 paiement
sur terminal «SIX»**



**des points
distribués**



**satisfaction
clients!**

Titre

p.exple: Nom du commerce



Tel. + Web

choix du partner



Description

2 champs de description de l'offre/ du commerce + 5 photos à disposition du partenaire



Situation

au clic sur la carte, le smartphone ouvre Plan ou Google Maps et créé un itinéraire vers le partenaire

